

RECRUTEMENT INGÉNIEUR COMMERCIAL (H/F)

CDI – Cournon-d'Auvergne

Vous cherchez à exploiter votre potentiel commercial et à vous épanouir dans une entreprise de proximité ? **Copy Class** vous ouvre ses portes pour exprimer vos talents commerciaux, participer à son développement et celui de ses clients. Afin de poursuivre et pérenniser son développement, Copy Class a besoin de vous en tant qu'**ingénieur Commercial (H/F)**. **Poste en CDI, à pourvoir immédiatement, basé à Cournon-d'Auvergne.**

ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL

Depuis 2013, **Copy Class** a à cœur d'accompagner ses clients sur l'ensemble de leurs problématiques de gestion documentaire, numérisation et impression. De la TPE au grand compte, toutes les missions confiées méritent la même énergie et la même implication car elles sont toutes spécifiques.

Dans une ambiance où la communication est primordiale, l'humour et l'esprit d'équipe se vivent au quotidien.

L'entreprise incarne des valeurs fortes comme l'agilité, l'excellence, l'engagement. Et tout est compatible !

MISSIONS PRINCIPALES

En relation étroite avec la direction de l'entreprise et les équipes opérationnelles, vous pourrez exprimer votre talent commercial auprès de différentes clientèles et sur toute une gamme de produits :

Solutions de dématérialisation

- Écrans interactifs
- Gestion, classement et recherche des documents électroniques
- Sauvegardes internes & cloud

Solutions d'impression

- Copieurs & imprimantes
- Traceurs
- Destructeurs de documents
- Scanners
- Armoires fortes & ignifugées
- Plieuses

OBJECTIFS PRIORITAIRES

Parmi les objectifs liés à votre poste, vous devrez notamment :

- **Entretenir et développer les relations commerciales** entre Copy Class et les clients du portefeuille qui vous sera confié,
- **Détecter et démarcher** de nouveaux prospects,
- **Assurer une veille commerciale** et technologique permanente,
- **Développer de nouvelles relations** commerciales,
- **Renforcer la visibilité terrain** de l'entreprise.

La promesse de Copy Class : des projets variés et ambitieux, de la compétence, pas de frustration dans votre autonomie commerciale et surtout la passion du métier.

PROFIL

A la fois **technique et intuitif**, vous disposez d'une formation BAC+2 ou supérieure en **techniques de commercialisation** ou vous êtes un autodidacte talentueux et reconnu.

Bien évidemment, **vos savoir-faire commercial n'est plus à démontrer**. Vous savez faire preuve d'**écoute et d'empathie** envers vos clients.

Côté savoir-être, vous **aimez travailler en équipe**, être force de propositions et **avoir la satisfaction de proposer un service répondant aux attentes des clients**.

POSTULATION

Le projet d'entreprise et le contenu du poste correspondent à vos attentes ? Vous pensez disposer des compétences requises ? N'hésitez pas à postuler. Nous prendrons le temps d'étudier votre candidature et vous donner la chance de nous convaincre.

Modalités de contact :

- **E-mail** : envoyez votre **CV et votre lettre de motivation** à l'adresse j.refougoulet@copyclass.fr
- **Site internet** : vous pouvez également vous rendre sur notre site internet www.copyclass.fr et remplir le formulaire de postulation situé dans la rubrique « recrutement ».